



VERSUS

Spécialiste du conseil et de la formation

[www.wersus.fr](http://www.wersus.fr)

## DEVENIR CONSULTANT(E) INDEPENDANT(E)

### PARTICIPANTS

Nombre limité  
de stagiaires

### PREREQUIS

Avoir le projet de devenir  
consultant indépendant.

### DUREE

5 journées de formation  
soit 35 heures

### PROCHAINE SESSION

Du 9 au 13 octobre 2023

### MODALITES

Présentiel à Paris 12<sup>ème</sup>

### PRIX 2023

Par participant  
1 500€ Net de taxe

### INTERVENANTS

Professionnels experts  
dans leur domaine,  
eux-mêmes chefs  
d'entreprise

### DELAI D'ACCES

2 semaines à compter  
de l'inscription

### MODALITES D'EVALUATION

Activités pédagogiques  
actives : questionnaires,  
cas pratiques, quizz, (...)

Certificat de réalisation

### CONTEXTE

Vous souhaitez vous appuyer sur votre expertise métier pour devenir consultant(e) indépendant(e) ? Nous vous accompagnons dans la réalisation de votre projet.

A l'issue de cette formation pratique, vous aurez appris à définir votre offre, à cibler votre clientèle, à structurer votre stratégie de réseau et de développement commercial, à utiliser les outils de pilotage adaptés à votre activité ainsi qu'à établir vos contrats de prestation.

### OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Définir un positionnement et réaliser une étude de marché : être capable de définir son modèle économique
- Concevoir une stratégie commerciale et la mettre en application : disposer des compétences opérationnelles en prospection et développement commercial
- Intégrer les impacts fiscaux et sociaux et appréhender les obligations légales et fiscales
- Comprendre les mécanismes financiers et s'appropriier les outils de gestion : disposer de compétences opérationnelles en gestion budgétaire et comptabilité
- Connaître et appréhender les outils de pilotage et indicateurs en lien avec la gestion de l'entreprise.

### METHODES MOBILISEES

Entretien individuel en amont de la formation pour définir les objectifs de la formation.

Documentations et supports de cours, études de cas réels, exercices pratiques d'application.

Une heure de coaching individuel dans les 6 mois suivants la formation.

### LES PLUS DE CETTE FORMATION

- Une formation sur-mesure, avec un contenu adapté à la demande et aux besoins à l'issue d'un entretien de diagnostic.
- Une formation pragmatique privilégiant l'interaction entre les participants et les inscrivant d'ores et déjà dans une démarche réseau.
- Des intervenants expérimentés eux-mêmes consultants indépendants, experts de leurs sujets d'intervention.

## NOUS CONTACTER

[contact@wersus.fr](mailto:contact@wersus.fr)  
01 82 02 29 89

[www.wersus.fr](http://www.wersus.fr)

## DEROULE

### 1. Définir son modèle économique

- Traduire son expertise métier en offre de service
- Définir son mix-marketing et le mettre en oeuvre
- Cibler ses clients et ses prescripteurs
- L'importance de l'étude chiffrée
- La posture du consultant indépendant : leadership et culture métier

### 2. Concevoir et piloter sa stratégie commerciale et digitale

- Elaborer sa stratégie et se fixer des objectifs quantitatifs et qualitatifs
- Construire son Plan d'Action Commercial
- Intégrer le digital dans sa stratégie d'entreprise
- Créer un plan marketing et préparer ses éléments de communication

### 3. S'approprier les outils de l'ingénierie d'intervention

- Appréhender les techniques d'entretien de diagnostic et de conseil
- Concevoir des offres de conseils
- Rédiger ses contrats de prestation et cahiers des charges
- Faire le choix de ses outils de gestion

### 4. Créer et utiliser ses outils de pilotage

- Gestion de trésorerie : outil indispensable dans le quotidien du dirigeant de TPE
- Budgets de gestion : outil de maîtrise et de suivi des coûts et des objectifs commerciaux
- Déterminer un plan d'action pour les 6 premiers mois d'activité

### 5. Choisir son statut et réaliser les formalités de création

- Comprendre les différents statuts juridiques et les régimes sociaux et fiscaux
- Réaliser les formalités de création

Nos formations peuvent être adaptées aux personnes  
en situation de handicap.